



Wilhelm Hoflehner, Springwiese 8, A-4070 Eferding,
Tel./Fax: +43 (0) 72 72 / 44 12
E-Mail: info@alocap.at www.alocap.at

VERDIENSTMÖGLICHKEITEN MIT ALOCAP

„GUTES GELD MIT GUTEN PRODUKTEN“

Sehr geehrte Damen und Herren

Im Folgenden werden Ihnen die Verdienstmöglichkeiten als selbstständiger ALOCAP-Partner dargelegt. Das ALOCAP-Vertriebssystem ist ein Strukturvertrieb, den wir Ihnen hiermit erläutern wollen. Um das Verständnis des Systems zu erleichtern, haben wir im Anschluss an die theoretischen Erklärungen ein Beispiel angeführt.

Mit dem ALOCAP-Vertriebssystem steht Ihnen der Weg offen, sich nebenberuflich in Ihrer Freizeit ein lukratives Zusatzeinkommen zu schaffen. Später kann sich daraus sogar Ihr künftiges wirtschaftliches Hauptstandbein entwickeln.

Sie empfehlen dabei Produkte, von denen Sie selbst überzeugt sind, im Familien- Freundes und Bekanntenkreis und darüber hinaus weiter. Dabei lukrieren Sie viele Vorteile.

Wie sieht Ihr Verdienst aus, wenn Sie beginnen ALOCAP-Produkte weiterzuempfehlen und zu verkaufen?

Ihr Verdienst ergibt sich dabei aus einer umsatzabhängigen Leistungsprovision von bis zu 33 % bei einem nach Umsatz gestaffelten Provisionssystem. Sobald sie im Vertrieb mit den ALOCAP-Produkten eine gewisse Umsatzhöhe erreicht haben, haben Sie die Möglichkeit, interessierte Kunden aus ihrem Umfeld zur Mitarbeit einzuladen und selbst ihr eigenes ALOCAP-Team zu gründen. Für den daraus entstehenden Teamumsatz erhalten Sie monatlich nachträglich noch einen zusätzlichen Bonus ausbezahlt.

Profitieren Sie ab sofort von:

- 1. den Verdienstmöglichkeiten an einer umsatzabhängigen Leistungsprovision (ALOCAP-Partner).**
- 2. einer lukrativen, sehr fairen Teamprovision (Differenzprovision) für eigene, direkt geworbene und betreute Partner**
- 3. einer zusätzlichen Führungsprovision!**

Die Verdienstmöglichkeiten im Detail:

ALOCAP-Partner:

Darüber hinaus gibt es auch die Möglichkeit in einem Strukturvertrieb mitzuwirken, der in die verschiedenen angeführten ALOCAP-Partnerstufen eingeteilt ist.

Die umsatzabhängige **Leistungsprovision** auf eigene Umsätze beträgt zwischen 25 % und 33 % - abhängig von der jeweilig erreichten Partnerstufe:

Übersicht über die ALOCAP-Partnerstufen:

	<u>ALOCAP-Partnerstufen</u>	<u>Mindestumsatz ab</u>	<u>Provision</u>	<u>von TeamU</u>
1	Start“-Partner	€ 300.-	25 %	
2	Partner Level I	€ 700.-	27 %	
3	Partner Level II	€ 1.400.-	29 %	
4	Powerpartner	€ 3.000.-	31 %	
5	Teammanager	€ 5.000.-	33 %	+ 1,5 %
6	Organisationsmanager	€ 10.000.-	33 %	+ 2 %

Voraussetzung für den Erhalt der Führungsprovision (1,5 % beim Teammanager und 2 % beim Organisationsmanager) ist ein eigener Direktumsatz neben der Betreuung aller „Partner“ im eigenen Team.

Außerdem erhalten Teammanager und Organisationsmanager noch die sogenannte Differenzprovision. Diese besteht aus der Differenz der Provisionsstufen der Teammitglieder und der Provisionsstufe des Teamführers nach Teamumsatz.

Teambeispiel für 1 Monat:

1 Team, besteht aus 2 bis 6 Personen (Partnern), die folgenden Umsatz machen:

Person A macht gemeinsam mit seinen Teampartnern €5.700.- Umsatz.

<u>Person</u>	<u>Umsatz</u>	<u>Provision in %</u>	<u>Provision in €</u>
A	€1.000.-	33 % (da Team über €5.000.-)	€330.-
B	€1.500.-	29 %	€435.-
C	€1.000.-	27 %	€270.-
D	€ 650.-	25 %	€162,50
E	€1.250.-	29 %	€362,50
F	€300.-	25 %	€ 75.-
Gesamt:	5.700.-		€1.635.-

Führungskraft und Teammanager A erhält, weil er einen Gruppenumsatz von über € 5.000.- im Monat erreicht hat, eine **Teamprovision (Differenzprovision)** auf die Umsätze seines Teams:

A auf B	4 %	€60.-
A auf C	6 %	€60.-
A auf D	8 %	€52.-
A auf E	4 %	€50.-
A auf F	8 %	€24.-

Gesamt: €246.- Teamprovision für A

Person A ist damit „Teammanager“ und verdient als Führungskraft eine zusätzliche **Führungsprovision von 1,5 %** vom Gesamtumsatz des Teams, da er einen Eigenumsatz von über €500.- hat.

Als Teammanager verdient A also im Beispielmonat:

€ 330.-	eigene Provision
€ 246.-	Teamprovision
€ 75.-	Führungsprovision (1,5 % vom Teamumsatz)

€ 651.- Gesamtprovision im Monat für A